



## こんなお悩みありませんか？



受診率が伸び悩んでいる



どのように事業を評価すればよいか分からない



どのような対策が必要なのか分からない

そんなお悩み

## 健診受診率向上ソリューション<sup>※</sup>で解決します！

※「健診受診率向上ソリューション」は、市区町村様が保有しているデータをもとに、  
データ抽出から通知物のデザイン・結果分析まで、受診勧奨事業をトータルにサポートするサービスです。

### ソリューションの流れ

現状分析

#### データ分析

市区町村様保有の各種蓄積データより受診者の特性や傾向を分析



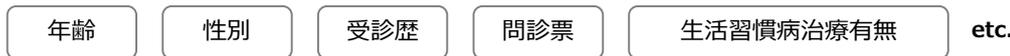
※レセプトデータについては別途ご相談ください

P

ターゲット選定

#### 対象者セグメント分割

対象者を属性別に分類し、効果的なターゲットを選定



D

勧奨実施

#### 受診勧奨実施

セグメントごとに適切なメッセージを作成・送付  
コールセンターや専門職を利用した電話勧奨もサポート



効果分析

#### 効果分析

事業の評価分析を行い、次年度の事業に反映



CA

## 特徴

- ・データ分析
- ・対象者セグメント分割

### 「健康かるてV7」でPDCA全て完結

「保険者努力支援制度サポートツール」を追加いただくことで、対象者抽出～事業管理～事業評価までの保健事業のPDCAの一連の流れを「健康かるてV7」で完結することができます。さらにレセプトデータを活用することで保険者努力支援制度に対応した幅広い事業運営が可能になります。

- ✓ 保健事業を一元管理できます。



### 受診勧奨実施

### 対象者に合わせた版面の通知物で訴求率UP

「健康かるてV7」に蓄積された保健情報からセグメント分けし、**対象者の属性に合わせた適切な版面の勧奨通知を作成することができます。**

- ✓ A4大判サイズ～ハガキサイズを取り揃えています。
- ✓ 版面はご要望に応じてカスタマイズが可能です。



### 受診勧奨実施

### 電話を活用した勧奨（一般職／専門職／自動音声）

版面による通知と電話による勧奨を組み合わせることで、より高い勧奨効果が期待できます。

- ✓ 一般職  
コールセンター業務の経験豊富なスタッフが受診勧奨を行います。  
ご不在など、2回目以降の架電については初回と曜日や時間帯を変更して勧奨を実施します。
- ✓ 専門職  
経験豊かな保健師・管理栄養士が、受診勧奨のみならず、利用勧奨や治療勧奨、重複・頻回対策等の指導などについても、特定健診の結果説明や健康相談に対応しながら実施します。
- ✓ 自動音声  
自動でマンパワーをかけずに、圧倒的なスピードで案内が可能です。  
音声合成システムを使用して音声を作成します。



### 効果分析

### 「健康かるてV7」に蓄積されたデータを生かした事業評価が可能

保健事業と「保険者努力支援制度サポートツール」により「健康かるてV7」に蓄積された健診・保健指導・レセプトデータ等を活用して、保健事業の効果を分析した結果をご報告します。さらに、次年度の保健事業の改善を提案します。

- ✓ 「健康かるてV7」でデータを一元管理するので、経年評価が可能です。



### 開発元

## 株式会社 両備システムズ

ヘルスケアソリューションカンパニー 健康ビジネス事業部  
E-mail: kenko-info@ryobi.co.jp

岡山本社 〒700-8504 岡山市南区豊成二丁目7番16号  
TEL: 086-264-1299

東京本社 〒108-0014 東京都港区芝五丁目33番1号  
森永プラザビル本館16階  
TEL: 03-3769-7803

支社・支店 大阪支社、東北支社、名古屋支社、九州支店

### お問い合わせ